



রঞ্জন এবং বিমার

সঙ্গে তার সফর

গ্রাহক শিক্ষার প্রথম খণ্ড

(Bengali)

## সূচিপত্র

## পৃষ্ঠা

রঞ্জনের বিমা ও স্বাস্থ্যস্ম্যানের সন্ধান পাওয়া

1

রঞ্জন মোটর বিমার জন্য ব্রেক কষে

2

রঞ্জন ইউলিপ সম্পর্কে আরও বেশি শেখে

3

রঞ্জন উপলব্ধি করে যে সততাই শ্রেষ্ঠ পছা

4

রঞ্জন ‘‘আন্ডারইনসিয়োরেন্স’’ বুঝতে পারে

5

রঞ্জন এখন তার স্বাস্থ্য বিমা পলিসি অন্যত্র সরিয়ে নিতে পারে

6

রঞ্জন ফ্রি লুক পিরিয়ড সম্বন্ধে শেখে

7

রঞ্জন প্রোপোজাল ফর্ম পূরণ করে

8

রঞ্জন লাইসেন্সপ্রাপ্ত মধ্যস্থতাকারীদের সম্পর্কে জানে

9

রঞ্জন সার্ভেয়ারদের সম্পর্কে জানে


10

রঞ্জন প্রযুক্তির বিষয়ে সাধারণ জ্ঞান অর্জন করে

11

রঞ্জন ক্যাশলেস পরিষেবা সম্পর্কে জানে

12



## রঞ্জনের বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যানের সন্ধান পাওয়া

গত 7 বছর ধরে নিজের ও পরিবারের জন্য এক স্বাস্থ্য বিমা রয়েছে রঞ্জনের এবং এখন পর্যন্ত সে কোনো ক্লেইম করেনি। রঞ্জনের 60 বছর বয়সি অবসরপ্রাপ্ত পেনশনার বাবার ছানি অপারেশন করা প্রয়োজনা যদিও ক্যাশলেস সুবিধার জন্য থার্ড পার্টি অ্যাডমিনিস্ট্রেটরের প্রতি তার অনুরোধ স্বীকৃত হয়েছিল, তার এস্টিমেটেড ব্যয় টা. 40,000-এর পরিবর্তে অঙ্কট টা. 20,000-তে সীমাবদ্ধ রাখা হয়। রঞ্জনের এটা সংশোধন করানোর চেষ্টা বিফল হয়।



শ্রী শর্মা, আমি টা. 40,000/-এর এস্টিমেটের প্রয়োজনীয় নথিপত্র দাখিল করা সত্ত্বেও আমাকে মাত্র টা. 20,000/-এর ক্যাশলেস সুবিধা দেওয়া হয়, এটা কেন হল?

দয়া করে এক মিনিট সময় দিন।



শ্রী রঞ্জন, প্রতি ছানি অপারেশনে আপনার পলিসির সাব-লিমিট রয়েছে টা. 20,000/-, সেজন্যই আপনার ক্লেইম ওই টাকায় সীমাবদ্ধ রাখা হয়েছে।

কিন্তু পলিসির নথিতে তো সেটা লেখা নেই।

তবে আমি দুঃখের সঙ্গে জানাচ্ছি স্যার, বর্তমানে ওই শর্তই বলবৎ রয়েছে।

নিরাশ হয়ে, রঞ্জন তার বন্ধু মোহনের সঙ্গে পরামর্শ করে, যে আগে বিমা কোম্পানির সঙ্গে কাজকারবার করেছে।

আমার পলিসি নথিতে এই বিশেষ শর্ত নেই... এ-রকম সাব-লিমিট সম্পর্কে আমার কোনো ধারণা ছিল না... আমি আশা করেছিলাম যে বিল পেশ করার পর বিমা কোম্পানি টা. 20,000 প্রতিপূরণ করবে।

শোনো, প্রথমে বিমা কোম্পানির প্রিন্সিপাল সেলে অভিযোগ দায়ের করো। তাদের কাছ থেকে 30 দিনের মধ্যে জবাব না-পেলে বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যানকে অ্যাপ্রোচ করবে।



রঞ্জন বিমাকারককে অ্যাপ্রোচ করে, কিন্তু কোম্পানি তার সিদ্ধান্ত বদলায় না। তারপর সে বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যানকে অ্যাপ্রোচ করে, যিনি দেখলেন যে রঞ্জনকে পলিসিতে নির্দিষ্ট শর্ত দেওয়া হয়নি। যেহেতু রঞ্জনের পলিসিতে বিমাকৃত অঙ্কের পরিমাণ যথেষ্ট ছিল এবং তাকে ছানি অপারেশনের খরচের ব্যাপারে কোনো সীমাবদ্ধতার কথা জানানো হয়নি, বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যান নির্দেশ দিলেন যে রঞ্জনের সম্পূর্ণ টা. 40,000 প্রাপ্য।



মনে রাখবেন, বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যান এই ধরনের অভিযোগ পেয়ে তার নিষ্পত্তি করে থাকেন! আপনি বিমা ওস্বাড্‌স্ম্যান সম্পর্কে আরও বিস্তারিত জানতে পারেন [www.gbic.co.in](http://www.gbic.co.in) অথবা [www.irda.gov.in](http://www.irda.gov.in) থেকে।





## রঞ্জন মোটর বিমার জন্য ব্রেক কষে

রঞ্জন একজন নিরাপদ ও আইন মান্যকারী গাড়ি-চালক। আজ সকালে সে অন্য দিনের মতোই কাজে বেরিয়েছে। যেইমাত্র সে অফিসের দিকে গাড়ি ঘোরাতে যাচ্ছে, এক হঠকারী বাইক চালক হঠাৎ গলি থেকে বেরিয়ে আসে। রঞ্জনের উপস্থিতবুদ্ধি ও সৌভাগ্যের ফলে সে যথাসময়ে ব্রেক ক'ষে এক বড় ধরনের দুর্ঘটনা এড়াতে পারে। অব্যাহিত কিছু যে ঘটেনি তার জন্য সে ঈশ্বরকে ধন্যবাদ দিয়ে অফিসে ঢোকে। একই সময়ে একটা চিন্তাও তার মনে উদিত হয়। রঞ্জন ভাবতে থাকে যে দুর্ঘটনা ঘটে গেলে সে কীভাবে ক্ষতিপূরণের ব্যয় বহন করত, যদি তেমন প্রয়োজন দেখা দিত। তার বিমা পলিসি কোথায়? সেটা কি বৈধ? সে কাগজপত্র খেঁটে দেখে কিন্তু কোনো মোটর বিমা পলিসি খুঁজে পায় না।



সুপ্রভাত রবি! তুমি কি কয়েক মিনিট সময় দিতে পারো?

হ্যাঁ নিশ্চয়ই, কোনো জরুরি ব্যাপার নাকি? তোমার গলাটা যেন কেমন শোনাচ্ছে। তুমি ঠিক আছ তো?

রঞ্জন আর রবি কথা বলতে থাকে। রঞ্জন রবিকে বলে কীভাবে সকালে সে অফিসের জন্য বেঁচে গেছে এবং জানায় যে তার সম্ভবত কোনো বৈধ বিমা পলিসি নেই। দু-বছর আগে গাড়ি কেনার সময় যে-পলিসিটা নেওয়া হয়েছিল সেটার নবীকরণ সে করেছে কিনা তা তার মনে নেই।



এবার তুমি ভাগ্যবান ছিলো। রঞ্জন, তুমি তৃতীয় পক্ষ মোটর বিমা ছাড়া নিজের গাড়ি চালাতে পারো না। এটা আইনবিরোধী। তোমার আগেরটা বৈধ না-থাকলে এফুনি একটা পলিসি তোমাকে অবশ্যই নিতে হবে। আর সময় নষ্ট না-করে তোমার এজেন্টের সঙ্গে কথা বলো। মোটর ঈশ্বরকে ধন্যবাদ, আমি ঠিক সময়ে ব্রেক কষতে পেরেছিলাম। যদি বাইকটাকে ধাক্কা মারতাম তাহলে কী ঘটত আমি ভাবতেও পারছি না। আমি কি একটা নতুন বিমা পলিসি পেতে পারি?


বিমা কমপ্রিহেন্সিভ পলিসিও পাওয়া যায় যাতে তৃতীয় পক্ষ দায়পদ্ধতার বিরুদ্ধে নিজেকে কভার করা ছাড়াও লোকসান বা ক্ষতির বিরুদ্ধে তোমার গাড়িকে কভার করতে পারে।



ধন্যবাদ রবি, লাগাতার নবীকরণ করে সবসময় আমার বিমা পলিসি বৈধ রাখার কথা আমি মনে রাখব। সেইসঙ্গে কমপ্রিহেন্সিভ পলিসির ব্যাপারটাও খোঁজ করব।



আপনি যদি গাড়ির মালিক হয়ে থাকেন, গাড়িটা রাস্তায় নামানোর আগে আপনি যে মোটর তৃতীয় পক্ষ বিমার বিরুদ্ধে নিজেকে কভার করেছেন সেটা আপনাকে অবশ্যই নিশ্চিত করতে হবে। মোটর ভেহিকেল আইন অনুযায়ী তৃতীয় পক্ষ মোটর বিমা বাধ্যতামূলক।



## রঞ্জন ইউলিপ সম্পর্কে আরও বেশি শেখে

রঞ্জন হঠাৎ উপলব্ধি করে, যে-বাড়িটা সে এইমাত্র দেখেছে সেটা কেনার জন্য তার টাকার প্রয়োজন। সে তার পুঁজির হিসেব করে এবং দেখে যে এক্স বিমা কোম্পানির সঙ্গে তার একটা ইউনিট লিংকড বিমা পলিসি (ইউলিপ) রয়েছে। সে এটা সারেভার করে নিজের টাকা ফেরত নেওয়ার সিদ্ধান্ত নেয়। সে বিমা কোম্পানিকে চিঠি লেখে এবং তাদের ডেকেও পাঠায়।



শ্রী শর্মা, আমি যে ইউনিট লিংকড পলিসিটা ২ বছর আগে নিয়েছিলাম সেটা সারেভার করে আমার টাকাটা তুলে নিতে চাই।

কিন্তু স্যার, ৩ বছর সম্পূর্ণ না-হওয়া পর্যন্ত আপনি তো আপনার পলিসি সারেভার করতে পারেন না।



কিন্তু... এটা তো আমার কখনো জানা ছিল না। আমার মনে হয় না যে আপনি এ-সব বিস্তারিত ভাবে আমাকে ব্যাখ্যা করে বলেছিলেন।

আমি এটা আপনাকে বলেছিলাম স্যার, তবে সেটা কথা প্রসঙ্গে, কাছে আপনার প্রতি আমার পরামর্শ হচ্ছে পলিসি সারেভার না-করা।

রঞ্জন তার বন্ধু মোহনের সঙ্গে দেখা করে, যে বিমার বিষয় ভালো জানে।

মোহন, দু-বছর আগে যে-ইউলিপ আমি কিনেছিলাম সেটা এখন সারেভার করতে চাই, কিন্তু বিমা কোম্পানি তার অনুমতি দিচ্ছে না।

হ্যাঁ রঞ্জন, যখন তুমি পলিসিটা নিয়েছিলে তখন লক-ইন পিরিয়ড ছিল ৩ বছরের। লক-ইন পিরিয়ডের মধ্যে তোমার পলিসি তুমি সারেভার করতে পারো না। সেটা যদি তুমি করোও, লক-ইন পিরিয়ড সম্পূর্ণ হলে তবেই তোমাকে সারেভার মূল্য দেওয়া হবে। প্রকৃতপক্ষে, রঞ্জন, জুলাই, ২০১০ ও তারপর থেকে বিক্রিত ইউলিপ-এর জন্য বিমা নিয়ন্ত্রক, আইআরডিএ, ৫ বছরের লক-ইন পিরিয়ড বাধ্যতামূলক করেছে।



ওহু! আমি কোনো লক-ইন পিরিয়ডের কথা জানতাম না। আমি পলিসিটা ভালো করে দেখিনি।

রঞ্জন, লক-ইন পিরিয়ড, যে-সব বিভিন্ন চার্জ কাটা হবে, প্রিমিয়াম প্রদান সম্পর্কে দায়বদ্ধতা, মনোনয়নের সুবিধা প্রভৃতির মতো সমস্ত বৈশিষ্ট্যের বিষয়ে বোঝার জন্য তোমাকে অবশ্যই নিজের পলিসিটা ভালো করে পড়তে হবে। ভবিষ্যতে মনে রেখো যে এইসব বিষয় এবং অন্যান্য গুরুত্বপূর্ণ বৈশিষ্ট্য সম্বন্ধে এজেন্ট ও বিমা কোম্পানিকে সুনির্দিষ্ট প্রশ্ন করাটা জরুরি।



ইউলিপ কেনার আগে, সারেভার চার্জে সঠিক শতাংশ কত তা জেনে নেবো তা ছাড়া, সমস্ত চার্জের মোট অঙ্ক কত সেটাও জেনে নেবে এবং সেই প্রোডাক্টই কিনবে যার চার্জ কম।



## রঞ্জন উপলব্ধি করে যে সততাই শ্রেষ্ঠ পন্থা

রঞ্জনের মা-বাবার বয়স বাড়ছে এবং তাঁদের ঘনঘন হাসপাতালে ভর্তি হওয়ার ব্যাপারটা তার উদ্বেগের কারণ হয়ে দাঁড়িয়েছে। প্রতিবছর চিকিৎসার পেছনে তার মোট ব্যয়ের একটা বড় অংশ চলে যায়। সে কীভাবে বিল মেটানোর বিষয় সামলাবে? এক্সওয়াইজেড বিমা কোম্পানির এই বিজ্ঞাপনটা রঞ্জনের চোখে পড়ে যেখানে তাদের স্বাস্থ্য বিমা পলিসি নেওয়ার জন্য তারা মানুষকে অনুরোধ করেছে। রঞ্জন কোম্পানিটির কাছে যায়। বিক্রয়কর্মীরা তার অনুসন্ধানের জন্য খুশি হয় এবং আরও একটা পলিসি বিক্রি করতে আগ্রহী হয়।

স্যার, এই নিন প্রোপোজাল ফর্মগুলো, প্রতিকূল চিকিৎসার ইতিহাসের ক্ষেত্রে যে-সব ডাক্তারি পরীক্ষা করাতে হবে তার ফর্মগুলো এবং সেইসঙ্গে বিমা প্রোডাক্টের বিবরণী।

রঞ্জন বিস্তারিত ডাক্তারি রিপোর্ট ফর্মগুলো পড়ে। তার মা-বাবার প্রতিকূল চিকিৎসার পরিস্থিতির কারণে, অধিকাংশ রোগের জন্যই এফুনি সম্ভবত তাঁদের কাভার করা হবে না এবং বিবরণীতে যা বিবৃত আছে সেই অনুযায়ী কাভার পাওয়ার জন্য চার বছর অপেক্ষা করতে হবে। এতে তার উদ্দেশ্য পূর্ণ হবে না। তা ছাড়া, এমন-কি বিমা কোম্পানি ব্যয় বহন করতে রাজি হলেও কে আর এইসব বিস্তারিত পরীক্ষাগুলোর মধ্য দিয়ে যাবে?

আমার মা-বাবার বয়স নিঃসন্দেহে ষাট পেরিয়েছে। কিন্তু তাঁরা বেশ সুস্থ-সমর্থ।

তাঁদের যদি কোনো প্রতিকূল চিকিৎসার ইতিহাস না-থাকে তাহলে প্রোপোজাল ফর্মে সেটা উল্লেখ করতে পারেন এবং সেক্ষেত্রে তাঁদের কোনো ডাক্তারি পরীক্ষার প্রয়োজন নেই।

হ্যাঁ... আমি শুধু সাবধানতা হিসেবেই তাঁদের স্বাস্থ্য বিমার কাভারে আনার সিদ্ধান্ত নিয়েছি...

সেটা ভালো ব্যাপার স্যার... এটা সবসময় ভবিষ্যতে সাহায্য করে।

প্রোপোজাল ফর্মগুলো এমন ভাবে পূরণ করা ছিল যে দুজনকেই ডাক্তারি মতে ফিট বলা হয়। এটাও নির্দিষ্ট করা ছিল যে কোনো পূর্ববর্তী প্রতিকূল মেডিক্যাল ইতিহাস নেই। ভাগ্যে যেমন লেখা ছিল, পরবর্তী দুই মাসের মধ্যেই হৃৎপিণ্ডের সমস্যার জন্য রঞ্জনের মায়ের হাসপাতালে ভর্তি হওয়ার প্রয়োজন দেখা দেয়। রঞ্জন ক্যাশলেস সুবিধার জন্য তৃতীয় পক্ষ অ্যাডমিনিস্ট্রেটরের কাছে আবেদন জানায়। টিপিএ-র কাছ থেকে অস্বীকৃতি পেয়ে সে ধাক্কা পায়, যেখানে কারণ হিসেবে তাঁদের রোগ আগে থেকেই বর্তমান অর্থাৎ একটি প্রি-এগজিস্টিং ডিজিজ (পিইডি) বলা হয়েছে।


কিসের ভিত্তিতে আপনি এটা অস্বীকার করছেন? আপনি কি প্রোপোজাল ফর্ম দেখতে পাচ্ছেন না? এতে স্পষ্ট বলা আছে যে তিনি স্বাস্থ্যবতী এবং কোনো পূর্ব রোগ নেই।

কিন্তু স্যার, আপাতদৃষ্টিতে ইতিমধ্যেই তাঁর হৃৎপিণ্ডের সমস্যার ইতিহাস রয়েছে এবং একটা স্টেন্ট আছে। আমাদের অনুসন্ধান স্পষ্টই সেটা দেখাচ্ছে।

রঞ্জন, তোমার বিবৃতিতে তুমি সত্যনিষ্ঠ হতে পারোনি কেন? তুমি কী করে ভাবতে পেরেছিলে যে সত্য লুকিয়ে তুমি পার পেয়ে যাবে? আমি আরও আশ্চর্য হচ্ছি যে তুমি আগেই তাঁদের স্বাস্থ্য বিমা নেওয়ার পরিকল্পনা করেনি। এখন দ্যাখো, তোমারই লোকসান। এমন-কি এই কোম্পানির কাছ থেকে ভবিষ্যৎ কাভারেজেরও সম্ভাবনা নেই।

আমি লজ্জিত বোধ করছি... আর যাতে এ-রকম না-ঘটে আমি সেটা নিশ্চিত করব। সবসময়ের মতো এবারও তোমার পরামর্শের জন্য ধন্যবাদ, মোহন।

সমস্ত প্রাসঙ্গিক তথ্য দিয়ে সত্যনিষ্ঠভাবে প্রোপোজাল ফর্ম পূরণ করার কথা মনে রাখবেন। আপনি যখন যুবক এবং সুস্থ-সমর্থ তখনই স্বাস্থ্য বিমা নেওয়ার ব্যাপারটা নিশ্চিত করুন।



## রঞ্জন “আন্ডারইনসিওরেন্স” বুঝতে পারে

রঞ্জন বিমার মাধ্যমে নিজেকে ও পরিবারকে সুরক্ষা দেওয়ার ব্যাপারে বিচক্ষণ হচ্ছে। মৃত্যুর ঝুঁকি, শারীরিক অক্ষমতা ও অসুস্থতা থেকে পর্যাণ্ড ভাবে সুরক্ষিত হওয়ার পর এখন সে নিশ্চিত করতে চায় যে তার কষ্ট কর পরিকল্পনা ও সঞ্চয়ের মাধ্যমে তৈরি নিজের বাড়ি ও তার ভিতরের সামগ্রী আশুপন, বন্যা ও প্রাবন প্রভৃতির থেকে যেন সুরক্ষিত থাকে। তার এজেন্ট জ্ঞানসম্পন্ন ও দক্ষ এবং সম্পত্তিগুলো খুঁটিয়ে তালিকাভুক্ত করে মূল্যায়নের জন্য তাকে পরামর্শ দেয়।



যে-পদ্ধতির আপনি পরামর্শ দিচ্ছেন তা খুবই শ্রমসাপেক্ষ। আমি বরং একটা থোক টাকার জন্য আমার সম্পত্তির বিমা করাব, কারণ আমার সমস্ত সম্পত্তি কখনো একসঙ্গে ক্ষতি বা লোকসানের সম্মুখীন হবে বলে আমি আশা করি না।

কিন্তু স্যার, পলিসি তো এভাবে কাজ করে না। নীতি এটাই যে আপনাকে অবশ্যই আপনার সম্পত্তি আশুপন ও অন্যান্য ঋংসের বিরুদ্ধে হয় তার পুনঃসংস্থাপন মূল্যে (সম্পত্তিটি পুনঃসংস্থাপনের ব্যয় সহ মূল্য), যদি পলিসি তার অনুমতি দেয় এবং যদি আপনি তা করতে চান, অথবা তার বাজার মূল্যে (যেখানে পুনঃসংস্থাপন মূল্য থেকে অবচয় বাদ দেওয়া হয়) বিমা করতে হবে। পয়েন্ট হচ্ছে আপনাকে ঝুঁকি মুক্ত সম্পূর্ণ সম্পত্তিই বিমা করতে হবে এবং আপনি আলাদা করে নির্বাচন বা বাছবাছি করতে পারবেন না।



সেটা অসম্ভব! আমি যা করতে চাই শুধু সেটাই বেছে নিয়ে বিমা করতে পারব না কেন? আপনি কেবল বেশি কমিশন আয়ের চেষ্টা করছেন এবং আমাকে বিপথে পরিচালিত করছেন।

রঞ্জন অন্য একজনের দ্বারা প্রলোভিত হয়ে অভিমানবশে তার এজেন্ট পরিবর্তন করে, কারণ সেই ব্যক্তি দ্রুত কমিশন লাভের ওপর নজর রেখে এবং দীর্ঘমেয়াদে নিজের মক্কেলকে পরিষেবা প্রদানের অঙ্গীকার ছাড়াই চলতে চেয়ে রঞ্জনের দাবি মেনে নেয়। রঞ্জন তার টা. 15,00,000 মূল্যের বাড়ি ও তার ভিতরের জিনিসপত্র বাজার মূল্যের ভিত্তিতে মাত্র টা. 5,00,000-র অঙ্কে বিমা করায়। টেকনিক্যালি বলতে গেলে, সম্পত্তি তার মূল্যের 2/3 অংশ আন্ডারইনসিওরড অর্থাৎ হ্রাসমূল্যে বিমাকৃত।

ভাগ্যে যেমন লেখা ছিল, এক বিষণ্ণ সকালে প্রকৃতির রোষ রঞ্জনের শহরের ওপর ঝাঁপিয়ে পড়ে সর্বত্র বন্যা ও প্রাবন ঘটায়।



ক্ষতির পরিমাণ যখন টা. 1,50,000 তখন আপনারা কীভাবে আমাকে মাত্র টা. 50,000 দিতে পারেন? মনে রাখবেন, আমি টা. 5 লক্ষের জন্য বিমাকৃত। আপনারা আমাকে ঠকানোর চেষ্টা করছেন।

কিন্তু স্যার, সার্ভেয়ার আপনার সম্পত্তির মূল্য টা. 15,00,000 নির্ধারণ করেছেন, যেখানে আপনি এটা মাত্র টা. 5,00,000-এ বিমা করিয়েছেন, আর সেটা করে টা. 10,00,000 মূল্যের ওপর প্রিমিয়াম বাঁচিয়েছেন। সুতরাং, লোকসানও আপনাকে আনুপাতিক হারে বহন করতে হবে। দয়া করে আপনাকে ইস্যু করা পলিসিতে “কন্ডিশন অব অ্যাভারেজ” অর্থাৎ গড়ের শর্ত শিরোনামের ধারাটা দেখুন।



মনে রাখুন! আপনি যখন বিমা পলিসি নেওয়ার সিদ্ধান্ত গ্রহণ করেন তখন পলিসিটি বোঝার জন্য যে-সময় ব্যয় করা উচিত সেটা সঠিকভাবে ব্যয় করুন। কোনো বিমা পলিসি কেনার সময় অবশ্যই পলিসির বিধি ও শর্তাবলি বুঝে নেওয়ার চেষ্টা করতে হবে যাতে শুধু আপনার অধিকারই নয়, সেইসঙ্গে আপনার কর্তব্য সম্পর্কেও অবহিত হতে পারেন।

রঞ্জনের অকস্মাৎ মনে পড়ে যায় মূল এজেন্ট তাকে কী বলেছিল। সে যদি তার পরামর্শ গ্রহণ করত তাহলে আজ এই পরিস্থিতির সম্মুখীন হতে হত না।

রঞ্জন শ্রী এক্সকে (ইনসিওরেন্স এজেন্ট) জানায় যে তার বাড়ি ও জিনিসপত্রের একটা বড় অংশের ক্ষতি হয়েছে। এন্টি মেট হচ্ছে টা. 2 লক্ষ। বিমা কোম্পানি দ্রুত ও দক্ষতার সঙ্গে ক্ষতির পরিমাণ করায়। ক্ষতির হিসেব দাঁড়ায় টা. 1,50,000। কিন্তু রঞ্জন যেহেতু গুরুতর আন্ডারইনসিওর করিয়েছিল, সেহেতু মাত্র টা. 50,000 ক্রেম অফার করে। রঞ্জন আহত বোধ করে।



## রঞ্জন এখন তার স্বাস্থ্য বিমা পলিসি অন্যত্র সরিয়ে নিতে পারে

এক্সওয়াইজেড দ্বারা তার স্বাস্থ্য বিমা পলিসির পরিষেবায় রঞ্জন হতাশ, কিন্তু পলিসিটির অধীনে যে-সব ক্রেডিট জমা হয়েছে তা হারানোর ভয়ে সে পলিসিটা ধরে রাখাে। অবশ্য এই বিমা কোম্পানির অপটুতায় সে নিরাশ বোধ করে। এক সন্ধ্যায় সে তার বন্ধু মোহনের সঙ্গে চা খেতে খেতে এ-বিষয়ে অসন্তুষ্টি ব্যক্ত করে।



মোহন, আমার স্বাস্থ্য বিমা পলিসি এক্সওয়াইজেড কোম্পানির কাছে আটকে রয়েছে, যাদের পরিষেবা প্রতি বছরই আরও খারাপ হয়ে চলেছে।

তুমি অখুশি হলে ওই বিমা কোম্পানির সঙ্গে থাকছো কেন? তুমি কি জানো না যে স্বাস্থ্য বিমা পলিসি এখন অন্যত্র সরিয়ে নেওয়া যায়?



তুমি কী বলতে চাইছ, আমি কি আমার পুরনো পলিসি নতুন বিমা কোম্পানির কাছে নিয়ে যেতে পারি?

হ্যাঁ! যখন আমি বলেছি যে তোমার পলিসি অন্যত্র সরিয়ে নেওয়া যায় অর্থাৎ “পোর্টেবল”, তার অর্থ হল তুমি পূর্বে-বহাল শর্তাবলি অনুযায়ী লব্ধ ক্রেডিট এবং সময়-নির্দিষ্ট বর্জনসমূহও স্থানান্তর করতে পারো, যদি তুমি বিমাকারী অথবা প্র্যান পরিবর্তন করা মনস্থ করো, অবশ্য তোমার আগের পলিসি কোনোরকম ব্রেক ছাড়াই বজায় রাখা হলে অর্থাৎ ব্যাহত না-হলে।



পলিসিতে ব্রেক কখন ঘটে?

কারও পলিসি অন্যত্র নিয়ে যাওয়ার ক্ষেত্রে, পলিসিতে ব্রেক তখনই ঘটে যখন প্রদত্ত পলিসির ওপর প্রদেয় প্রিমিয়াম তার বর্তমান পলিসির প্রিমিয়াম নবীকরণের তারিখে বা আগে দেওয়া না-হয়। তুমি যদি তোমার পলিসি অন্যত্র নিয়ে যেতে চাও তাহলে বর্তমান পলিসির প্রিমিয়াম নবীকরণের তারিখের অন্তত 45 দিন আগে নতুন কোম্পানির কাছে আবেদন করতে হবে। বিমা কোম্পানি তোমার সমস্ত বিবরণ দেওয়ার 15 দিনের মধ্যে কোনো জবাব না-দিলে তোমার প্রস্তাব খারিজের অধিকার তাদের থাকে না।



দারুণ! এটা আমার জন্য সুখবর।



মনে রাখো, নন-লাইফ ইনসিওরেন্স কোম্পানিগুলির দ্বারা ফ্যামিলি ফ্লোটার পলিসি সহ সব ব্যক্তিগত স্বাস্থ্য বিমা পলিসিতেই পোর্টেবিলিটি অনুমোদিত।






## রঞ্জন ফ্রি লুক পিরিয়ড সম্বন্ধে শেখে

একদিন নিজের স্টাডি পরিষ্কার করার সময় রঞ্জন এক্সওয়াইজেড কোম্পানির একটা না-খোলা কাভার খুঁজে পায়। এটা এক জীবন বিমা পলিসি যা সে 6 মাস আগে কিনেছিল! “ভালো ক্রয়”, এজেন্ট যখন তার কাছে যোজনাটা ব্যাখ্যা করে সেটা তখন খুব নিখুঁত বলে মনে হয়েছিল।

রঞ্জন পলিসিটা বের করে এবং সেটা পড়ে বিস্ময়ের সঙ্গে সে দেখে যে এজেন্ট যা ব্যাখ্যা করেছিল এটা তা নয়। এটা এক সম্পূর্ণ আলাদা পলিসি, তাকে যা বলা হয়েছিল তার চেয়ে মেয়াদ বেশি এবং একটা রেগুলার পলিসি, অথচ এজেন্ট বলেছিল যে এটা সিংগল প্রিমিয়াম! পরের দিনই রঞ্জন প্রথমে যে-কাজটা করে তা হল বিমা কোম্পানিতে যাওয়া।





## রঞ্জন প্রোপোজাল ফর্ম পূরণ করে

রঞ্জনের তিনটি জীবন বিমা পলিসি এবং একটি মোটর বিমা পলিসি রয়েছে। সে একটা স্বাস্থ্য বিমা কাভারের প্রয়োজনীয়তা উপলব্ধি করে এবং এল্লওয়াইজেড কোম্পানির এক এজেন্টকে অ্যাপ্রোচ করে। তাকে পূরণ করার জন্য একটা প্রোপোজাল ফর্ম দেওয়া হয়। আগে কখনো প্রোপোজাল ফর্ম পূরণ করেছে বলে রঞ্জনের মনে পড়ে না। তার এজেন্টই সবসময় তার হয়ে এটা করে দিত।



এই ফর্ম ও কোনো কিছু পূরণ করার আমার সময় নেই। দয়া করে আমার হয়ে এগুলো পূরণ করে দিন - আমাকে শুধু বলুন কোথায় সই করতে হবে... ফর্ম পূরণ করাটা বিরক্তিকর।

কিন্তু স্যার, প্রোপোজাল ফর্মটা আপনার নিজেরই পূরণ করা উচিত। আপনাকে অবশ্যই সব ক'টা প্রশ্ন মনোযোগ দিয়ে পড়ে সত্যনিষ্ঠভাবে সমস্ত জবাব দিতে হবে।



দেখুন, আমি জানি না আপনি এ-ব্যাপারে জোর করছেন কেন... কেউ কখনো আমাকে এভাবে জ্বালায়নি... বোধহয় আমার আগেকার এজেন্টকে খুঁজে বের করাই আমার উচিত।

স্যার, একবার ভেবে দেখুন তো, আমি যদি এখানে প্রশ্নগুলোর ভুল জবাব দিই অথবা আসলে আপনার যে-কাভার প্রয়োজন সেটা ছাড়া অন্য কোনোটা টিক চিহ্ন দিই... সেক্ষেত্রে ক্রেইম উত্থাপিত হলে আপনারই কি ক্ষতি হবে না? ভুল তথ্য অসত্যভাষণের সমতুল্য এবং আপনার দাবি নাকচ করতে পারে। তবে আপনি ফর্ম পূরণ করার সময় আমি আপনার কাছে বসে আপনাকে গাইড করতে পারি।



এই প্রথম আমি এ-রকম একটা পরামর্শ পেলাম এবং আমি সত্যিই আপনার সততা ও উদ্বেগের প্রশংসা করি। ধন্যবাদ! আমি অবশ্যই ফর্মটা পড়ে এখনই সই করব।

রঞ্জন প্রোপোজাল ফর্ম পূরণ করে এবং উপলব্ধি করে যে সেখানে যে-সব বিবরণ চাওয়া হয়েছে তা এজেন্টের পক্ষে জানা কখনোই সম্ভব ছিল না। সে সিদ্ধান্ত নেয় যে ইতিমধ্যে যে-পলিসিগুলো তার রয়েছে সেগুলোর প্রোপোজাল ফর্ম পরীক্ষা করে দেখা উচিত। তার দুশ্চিন্তা হিচ্ছিল কীভাবে সেখানকার প্রশ্নগুলোর জবাব দেওয়া হয়েছে।



মনে রাখুন, আপনাকে অবশ্যই আপনার বিমা প্রোপোজাল ফর্ম নিজে পূরণ করতে হবে।



**রঞ্জন লাইসেন্সপ্রাপ্ত মধ্যস্থতাকারীদের সম্পর্কে জানে**



**রঞ্জন তার বন্ধু মোহনের সঙ্গে লম্বা সাপ্তাহিক ছুটি কাটাতে যোগ দেয়**

হ্যালো, মোহন, তোমাকে আমার অবশ্যই বলা উচিত যে কোনো একজন উদ্যোগী ব্যক্তি আজ আমাকে কল করেছিলেন এবং আমাকে শুধু একটা প্রয়োজনীয় জীবন বিমা পলিসি দেওয়াই নয়, সেইসঙ্গে স্কলারশিপ ইত্যাদির মতো কিছু ইনসেন্টিভ দেওয়ারও প্রতিশ্রুতি দিয়েছেন। এটা এক উত্তম প্রস্তাব মনে হচ্ছে এবং আমি এটা নেওয়ার কথা ভাবছি।

‘কোনো একজন’ বলতে তুমি কী বোঝাচ্ছ রঞ্জন? তুমি কি চেক করেছ যে তিনি একজন লাইসেন্সপ্রাপ্ত এজেন্ট বা ব্রোকার কি না?



না, তবে তাতে কি কিছু এসে-যায়, যখন আমি নিজের প্রয়োজনীয় পলিসি এবং সেইসঙ্গে বিনামূল্যে বাড়তি কিছু পেয়ে যাচ্ছি?

হ্যাঁ, এসে-যায়... অনেকটাই এসে-যায়! প্রথমত, তোমাকে অবশ্যই বিমা নিয়ন্ত্রণ ও বিকাশ প্রাধিকরণ অর্থাৎ আই আর ডি এ দ্বারা লাইসেন্সপ্রাপ্ত এজেন্ট বা ব্রোকারের সঙ্গে ডিল করতে হবে এবং তারপর বিমা আইনের 41 ধারা অনুযায়ী প্রত্যক্ষ বা পরোক্ষভাবে কোনো রিবেট অফার করাই শুধু অপরাধ নয়, তা গ্রহণও আইনত অপরাধ। একজন আইন মান্যকারী নাগরিক হিসেবে তাদের প্রলোভনে আমাদের পা দেওয়া উচিত নয়।



আমি তোমার সঙ্গে একমত, মোহন। আমি প্রায় আত্মহারা হয়ে গিয়েছিলাম।

রঞ্জন, মধ্যস্থতাকারীদের সম্পর্কে অধিক তথ্য জানতে তোমাকে অবশ্যই আইআরডিএ-র ওয়েবসাইট [www.policyholder.gov.in](http://www.policyholder.gov.in) ভিজিট করতে হবে। এই ওয়েবসাইট থেকে তুমি বিমা সংক্রান্ত অন্যান্য তথ্যও পেতে পারো। তাছাড়া পলিসিধারকদের জন্য ইংরেজি, হিন্দি এবং অন্যান্য ভারতীয় ভাষায় পুস্তিকাও পাওয়া যায়।




এই খবরের জন্য তোমাকে ধন্যবাদ মোহন। আমি অবশ্যই ওয়েবসাইটটা দেখে নেব।



শুধু লাইসেন্সপ্রাপ্ত মধ্যস্থতাকারীদের সঙ্গেই ডিল করবো নকল কলারদের থেকে সাবধান।





## রঞ্জন সার্ভেয়ারদের সম্পর্কে জানে

একদিন শেষ-সন্ধ্যায় ক্রমবর্ধমান যানবাহনের গোলকর্ধাধার মধ্য দিয়ে পার হওয়ার সময় রঞ্জনের এক চরম দুর্দশাজনক অভিজ্ঞতা হয়, যখন এক ট্র্যাফিক জংশনে একটা লরি এসে পেছন থেকে তার গাড়িকে ধাক্কা মারে। সে কোনোরকমে গাড়িটা রাস্তার ধারে নিয়ে আসে। সৌভাগ্যবশত, গ্লাভস কম্পার্টমেন্টে তার বিমা কোম্পানির বিস্তারিত বিবরণ ছিল।

হ্যালো, স্যার, আমার নাম রঞ্জন এবং আপনার কোম্পানি থেকে আমার 1234567 নম্বরের একটা মোটর বিমা পলিসি রয়েছে। আমি আপনাকে আমার এবিসি 1234 নম্বরের রেজিস্ট্রেশন করা গাড়ির দুর্ঘটনার বিষয়ে জানাচ্ছি।

আপনার গাড়ি এখন কোন্ এলাকায় রয়েছে?

XYZ Insurance

আমি 5 নম্বর রোডের 4র্থ জংশনের কাছাকাছি রয়েছি। আমি গাড়িটা সার্ভিস সেন্টারে নিয়ে যাওয়ার প্ল্যান করছি।

শ্রী রঞ্জন, আমি গাড়িটা না-সরানোর জন্য আপনাকে অনুরোধ করছি। আপনার গাড়ি ও ক্ষয়ক্ষতি দেখতে আমি একজন সার্ভেয়ারকে পাঠাব।

একজন সার্ভেয়ার? তিনি কে এবং এ-ব্যাপারে তাঁর কী করার আছে? আমি শুধু আপনার সঙ্গে ডিল করব। আমি অন্য কোনো তৃতীয় পক্ষের সঙ্গে ডিল করতে চাই না।

স্যার, বিমা সার্ভেয়ার হচ্ছেন সেই ব্যক্তি যিনি বিমাকৃত গাড়ি কিংবা অন্য কোনো বিষয়বস্তুর ক্ষতির মূল্যায়ন করেন। যে-সার্ভেয়ারকে আমরা নিয়োগ করছি তিনি আমাদের হয়ে আপনার গাড়ির ক্ষয়ক্ষতির সার্ভে ও মূল্যায়ন করবেন।

কিন্তু তাঁর বিশ্বাসযোগ্যতা কী? আপনারা কীভাবে তৃতীয় এক পক্ষের রায়ের ওপর নির্ভর করেন। আমি এই ব্যবস্থা সয়ক্কে আস্থাবান নই।

শ্রী রঞ্জন, আমি আপনাকে ব্যাখ্যা করে বলছি বিমা সার্ভেয়ার হচ্ছেন একজন পেশাদার যিনি সাধারণ বিমা ব্যবসা সম্পর্কে সার্ভেয়ার হিসেবে কাজ করার এবং ক্ষতি মূল্যায়নের জন্য বিমা নিয়ন্ত্রণ ও বিকাশ প্রাধিকরণ দ্বারা লাইসেন্সপ্রাপ্ত। আপনি নিশ্চিত থাকতে পারেন আমরা যে-সার্ভেয়ারকে পাঠাচ্ছি তিনি আইআরডিএ দ্বারা রীতিমতো লাইসেন্সপ্রাপ্ত। এখন আপনাকে তাঁর সঙ্গে যোগাযোগের বিবরণ দিচ্ছি... তাঁর কাছে আমাদের কোম্পানি থেকে দেওয়া একটা নিয়োগপত্র থাকবে।

ওহ, আচ্ছা। তাহলে আমি দুর্ঘটনাস্থলে তাঁর আসার জন্য অপেক্ষা করব। দ্রুত ব্যবস্থা নেওয়ার জন্য আপনাকে ধন্যবাদ।

মনে রাখবেন, বিমা সার্ভেয়ারগণ 2000 সালের ইনসিওরেন্স সার্ভেয়র্স অ্যান্ড লস অ্যাসেসর্স (লাইসেন্সিং, প্রোফেশনাল রিকোয়ারমেন্টস অ্যান্ড কোড অব কন্ডাক্ট) রেগুলেশন-এর অধীনে প্রদত্ত বিধি অনুযায়ী আইআরডিএ দ্বারা সার্ভে ও ক্ষতির মূল্যায়নের জন্য লাইসেন্সপ্রাপ্ত পেশাদার।



## রঞ্জন প্রযুক্তির বিষয়ে সাধারণ জ্ঞান অর্জন করে

রঞ্জনকে একটা ব্যবসা সংক্রান্ত কাজে বিদেশে রওনা হতে হবে এবং সে সফরের জন্য পরিকল্পনায় ব্যস্ত। যাত্রার দিন এগিয়ে এলে তার সুহৃদ মোহন তাকে তাড়াতাড়ি একটা ভ্রমণ বিমা প্র্যাক্স করার পরামর্শ দেয়। সময়ের সঙ্গে চলতে চেয়ে রঞ্জন ওয়েবের মাধ্যমে একটা পলিসির জন্য আবেদন করার সিদ্ধান্ত নেয়।



রাধা, প্যাকিং-এর ব্যাপারে আমার এত কাজ রয়েছে যে তুমি কি ওয়েবে একটা ভ্রমণ বিমা পলিসির সন্ধান দিয়ে আমাকে সাহায্য করতে পারো? কেবল, কোনো সার্চ ইঞ্জিনে গিয়ে কিছু বিবরণ সংগ্রহ করো।

রঞ্জন, ওয়েবে একগাদা বিবরণ রয়েছে। **xxx.xyz.com** ওয়েবসাইটটা দ্যাখো। অনেকগুলো ভ্রমণ বিমা পলিসির অফার রয়েছে! আমাদের শুধু বেছে নিতে হবে!



এটা তো দারুণ! শুধু সবচেয়ে শক্তটা বেছে নাও এবং এ-কাজটা দ্রুত সমাধা করা যাক... এক সেকেন্ড দাঁড়াও... মোহনের সঙ্গে একবার চেক করে নিতে দাও।



হে মোহন, এইমাত্র রাধা আর আমি একটা ভ্রমণ বিমার জন্যে ওয়েব চেক করছিলাম... বিভিন্ন বিমা কোম্পানির অনেকগুলো ওয়েবসাইট বহুরকম পলিসি অফার করছে। আমরা বাছতে গিয়ে হয়রান হয়ে পড়েছি এবং কান্টা নেব সে-ব্যাপারেও রীতিমতো বিভ্রান্ত।

তুমি কি কোনো ব্রোকারের ওয়েবসাইট দেখছ? কোম্পানির নামে কি 'ব্রোকার' শব্দটা অন্তর্ভুক্ত?



ওহ! না, আমার তা মনে হয় না, কারণ 'ব্রোকার' শব্দটা কোথাও দেখা যাচ্ছে না। সম্ভবত এটা এমন এক পোর্টাল যারা বিমা পলিসির তথ্য সম্পর্কে বিশেষজ্ঞ।

রঞ্জন, বিমা নিয়ন্ত্রণ ও বিকাশ প্রাধিকরণ (আইআরডিএ) এইরকম পোর্টাল রেজিস্ট্রেশনের জন্য গাইডলাইন ইস্যু করেছে। সেগুলোকে ওয়েব এগ্রিগেটরস বুলো। এইরকম যে-পোর্টাল তুমি খুঁজছ তা আইআরডিএ দ্বারা যথাযথভাবে রেজিস্টার্ড হওয়ার উচিত। এমন কোনো পোর্টালের মাধ্যমে পলিসির জন্য আবেদন করো না যা আইআরডিএ-র সঙ্গে রেজিস্টার্ড নয়।



মনে রাখো, শুধু আইআরডিএ দ্বারা লাইসেন্সপ্রাপ্ত ওয়েব এগ্রিগেটরসই বিভিন্ন বিমা কোম্পানির অফার-করা বিমা পলিসির বিষয়ে তথ্য দিতে পারে।



## রঞ্জন ক্যাশলেস পরিষেবা সম্পর্কে জানে

জীবন নানারকম চমকে পরিপূর্ণ, কখনো-সখনো তা মন্দ হয়। রঞ্জন তার প্রাতঃক্রমণ বাদ দেওয়ার মানুষ নয়। একদিন হঠাৎ কর্মক্ষেত্রে সে বৃকে ব্যথা অনুভব করে। সে একজন কার্ডিয়োলজিস্টের সঙ্গে আলোচনা করে, যিনি তাকে একাধিক ব্লকের জন্য বাই-পাস সার্জারি করার পরামর্শ দেন। সে মোহনের সঙ্গে দেখা করতে যায়।





## এই সিরিজ সম্বন্ধে

এই খণ্ডটি শুধু আপনাকে সাধারণ তথ্য দেওয়ার জন্য বিমা নিয়ন্ত্রণ ও বিকাশ প্রাধিকরণ দ্বারা ডিজাইন-করা হয়েছে। এখানে প্রদত্ত কোনো তথ্যই বিমা পলিসির বিধি ও শর্তাবলি প্রতিস্থাপন বা বাতিল করে না।

পলিসি সম্পর্কে নির্দিষ্ট তথ্যের জন্য কিংবা অন্য কোনো অতিরিক্ত তথ্যের জন্য দয়া করে একজন লাইসেন্সপ্রাপ্ত এজেন্ট বা ব্রোকার অথবা আইআরডিএ-র কাছে নথিভুক্ত কোনো বিমা কোম্পানিকে অ্যাপ্রোচ করুন।



বিমা বিনিয়ামক ও বিকাশ প্রাধিকরণ  
INSURANCE REGULATORY AND  
DEVELOPMENT AUTHORITY

বিমা সংবর্ধন। বিমাগ্রাহককে সুরক্ষাদান

### অস্বীকারোক্তি

এই খণ্ডটির উদ্দেশ্য আপনাকে শুধু সাধারণ তথ্য দেওয়া, এবং এটা সম্পূর্ণ নয়। এটা এক শিক্ষার উদ্যোগ এবং আপনাকে কোনো আইনি উপদেশ দিতে চায় না।